

2022-2028年中国智能电视行业市场行情动态及投资前景分析报告

报告大纲

智研咨询

www.chyxx.com

一、报告简介

智研咨询发布的《2022-2028年中国智能电视行业市场行情动态及投资前景分析报告》涵盖行业最新数据，市场热点，政策规划，竞争情报，市场前景预测，投资策略等内容。更辅以大量直观的图表帮助本行业企业准确把握行业发展态势、市场商机动向、正确制定企业竞争战略和投资策略。本报告依据国家统计局、海关总署和国家信息中心等渠道发布的权威数据，以及我中心对本行业的实地调研，结合了行业所处的环境，从理论到实践、从宏观到微观等多个角度进行市场调研分析。

官网地址：<https://www.chyxx.com/research/202010/901761.html>

报告价格：电子版: 9800元 纸介版：9800元 电子和纸介版: 10000元

订购电话: 010-60343812、010-60343813、400-600-8596、400-700-9383

电子邮箱: sales@chyxx.com

联系人: 刘老师

特别说明：本PDF目录为计算机程序生成，格式美观性可能有欠缺；实际报告排版规则、美观。

二、报告目录及图表目录

智能电视，是基于Internet应用技术，具备开放式操作系统与芯片，拥有开放式应用平台，可实现双向人机交互功能，集影音、娱乐、数据等多种功能于一体，以满足用户多样化和个性化需求的电视产品。其目的是带给用户更便捷的体验，目前已经成为电视的潮流趋势。

智能电视，是具有全开放式平台，搭载了操作系统，用户在欣赏普通电视内容的同时，可自行安装和卸载各类应用软件，持续对功能进行扩充和升级的新电视产品。智能电视能够不断给用户带来有别于，使用有线数字电视接收机（机顶盒）的、丰富的个性化体验。

智研咨询发布的《2022-2028年中国智能电视行业市场行情动态及投资前景分析报告》共四章。首先介绍了智能电视行业市场发展环境、智能电视整体运行态势等，接着分析了智能电视行业市场运行的现状，然后介绍了智能电视市场竞争格局。随后，报告对智能电视做了重点企业经营状况分析，最后分析了智能电视行业发展趋势与投资预测。您若想对智能电视产业有个系统的了解或者想投资智能电视行业，本报告是您不可或缺的重要工具。

本研究报告数据主要采用国家统计局数据，海关总署，问卷调查数据，商务部采集数据等数据库。其中宏观经济数据主要来自国家统计局，部分行业统计数据主要来自国家统计局及市场调研数据，企业数据主要来自于国统计局规模企业统计数据库及证券交易所等，价格数据主要来自于各类市场监测数据库。

报告目录：

第1章：智能电视行业发展背景分析

1.1 中国电视更新潮到来

1.1.1 日本彩电更新潮分析

1.1.2 中国彩电更新潮即将到来

1.2 电视产品创新历程分析

1.2.1 电视产品发展创新历程分析

1.2.2 国内电视品牌增长驱动因素

（1）节能补贴彩电收益显著

（2）日系品牌衰退遗留空间

（3）网购拉动城市彩电销售

（4）农村消费能力不断增强

1.3 电视智能化发展阶段分析

1.3.1 第一阶段由IT企业兴起，以失败告终

1.3.2 第二阶段以官方推动的电视数字化主导

1.3.3 第三阶段以互联网电视和智能电视主导

1.4 智能电视行业发展现状分析

1.4.1 智能电视行业发展现状

1.4.2 智能电视行业发展前景

- (1) 智能电视在核心功能上占据优势
- (2) 全球互联网电视出货量预测

第2章：智能电视时代竞争生态的变化

2.1 智能电视行业参与主体的变化

2.1.1 智能电视行业参与主体变化

- (1) 传统电视制造商的拓展
- (2) 互联网企业的进入
- (3) 代工企业的搅局

2.1.2 智能电视行业竞争热点

- (1) 电视机顶盒、电视棒
- (2) 智能电视一体机

2.1.3 智能电视行业竞争程度的变化

2.2 智能电视行业上游的变化

2.2.1 智能系统平台成必需

2.2.2 视频内容服务是卖点

2.3 智能电视行业下游的变化

2.3.1 智能电视消费者趋向年轻化

2.3.2 智能电视消费者议价能力提升

2.4 智能电视行业潜在进入者威胁的变化

2.4.1 互联网企业的进入威胁分析

2.4.2 传统电视厂商的进入威胁分析

2.5 智能电视行业替代品威胁的变化

2.5.1 传统彩电的威胁分析

2.5.2 平板、手机及PC的威胁分析

2.6 智能电视行业相关利益者的变化

2.6.1 有线运营商端口接受挑战

2.6.2 电视机顶盒将部分被替代

第3章：智能电视行业商业模式整体特点

3.1 智能电视行业商业模式总体结构

3.1.1 智能电视商业模式总体结构

3.1.2 智能电视商业模式组成部分

3.2 智能电视行业商业模式雏形分析

3.2.1 “全产业链”商业模式雏形

- (1) 乐视TV商业模式雏形

- 1) 乐视TV商业模式整体架构
- 2) 乐视TV商业模式核心要素
 - (2) 海信VIDAA商业模式雏形
- 1) 海信VIDAA商业模式整体架构
- 2) 海信VIDAA商业模式核心要素
- 3.2.2 “用户一体化”商业模式雏形
 - (1) 小米电视商业模式整体架构
 - (2) 小米电视商业模式核心要素
- 3.2.3 “双品牌”商业模式雏形
 - (1) 酷开TV商业模式雏形
- 1) 酷开TV商业模式整体架构
- 2) 酷开TV商业模式核心要素
 - (2) KKTV商业模式雏形
- 1) KKTV商业模式整体架构
- 2) KKTV商业模式核心要素
- 3.2.4 “跨界联姻”商业模式雏形
 - (1) TV+商业模式整体架构
 - (2) TV+商业模式核心要素
- 3.3 智能电视行业商业模式核心要素比较
 - 3.3.1 产品功能的比较
 - 3.3.2 价值主张的比较
 - 3.3.3 盈利模式的比较
 - 3.3.4 供应链管理的比较
- 3.4 智能电视行业商业模式现存问题
 - 3.4.1 智能电视挑战用户习惯
 - 3.4.2 智能电视价值主张模糊
 - 3.4.3 智能电视需要回归本质
 - 3.4.4 企业盈利模式有待验证
- 第4章：智能电视行业商业模式的构建
 - 4.1 智能电视商业模式构建流程
 - 4.1.1 商业模式中九大要素相互关系
 - (1) 价值主张统领其它要素
 - (2) 收入来源决定要素
 - (3) 成本结构决定要素
 - (4) 盈利公式的形成

4.1.2 智能电视行业模式构建流程

4.2 智能电视行业需求分析

4.2.1 智能电视核心利益需求分析

- (1) 消费者智能电视功能需求
- (2) 消费者智能电视体验需求

4.2.2 消费者心中理想的智能电视

- (1) 智能电视操作常见问题
- (2) 消费者心中的智能电视特点
- (3) 消费者心中的遥控器特点

4.3 智能电视商业模式市场定位

4.3.1 智能电视的市场定位策略

- (1) 单一定位策略与案例
- (2) 组合定位策略与案例

4.3.2 智能电视的市场定位分类

- (1) 高端市场定位
- (2) 大众市场定位
- (3) 利基市场定位

4.3.3 智能电视市场定位建议

4.4 智能电视企业价值主张选择

4.4.1 智能电视用户的核心需求

4.4.2 商业模式中常见价值主张

4.4.3 智能电视中主要价值主张

- (1) 品牌与身份地位的象征
- (2) 专注某个领域做到极致
- (3) 性能与价格呈高度正比
- (4) 工业精神拥抱互联网
- (5) 年轻人第一台电视机

4.4.4 智能电视价值主张相关建议

- (1) 价值主张必须与目标客户相适应
- (2) 必须考虑实价值主张所需资源及获取渠道
- (3) 自身能力能否实现价值主张

4.5 智能电视企业渠道通路选择

4.5.1 智能电视主要线上营销渠道

- (1) 不同电商平台的比较
- (2) 现有电视智能企业的线上渠道选择

4.5.2 智能电视主要线下营销渠道

- (1) 自有线下渠道
- (2) 合作伙伴线下渠道

4.5.3 智能电视渠道策略选择建议

- (1) 线上线下渠道优劣势比较
- (2) 线上线下渠道融合成趋势

4.6 智能电视企业客户关系策略

4.6.1 通过原有客户关系切入

- (1) 自有官网推广与营销
- (2) 自有在线服务中宣传
- (3) 增值服务中宣传推广

4.6.2 网络社交媒体的应用

- (1) 微博宣传营销
- (2) 网络社区互动
- (3) 与客户共同创作

4.6.3 智能电视企业客户关系策略选择

4.7 智能电视企业收入来源构造

4.7.1 收入来源通用模型

4.7.2 智能电视主要收入来源

- (1) 产品硬件销售
- (2) 视频内容服务
- (3) 广告收费
- (4) 软件应用分成

4.7.3 智能电视企业盈利模式构建建议

4.8 智能电视商业模式核心资源

4.8.1 通用核心资源分类

4.8.2 智能电视行业常见核心资源

- (1) 研发设计
- (2) 宣传平台
- (3) 渠道网络
- (4) 视频资源

4.9 智能电视商业模式成本结构

4.9.1 通用成本结构模型

4.9.2 智能电视行业成本结构

- (1) 研发成本

(2) 推广成本

(3) 渠道成本

(4) 影视资源成本

4.10 智能电视企业合作伙伴选择

4.10.1 合作伙伴通用分类

4.10.2 智能电视常见合作伙伴

(1) 互联网企业

(2) 传统制造商

(3) 有线运营商

(4) 上下游合作伙伴

4.10.3 智能电视合作伙伴选择建议 (ZY LZQ)

图表目录：

图表1：电视产品的发展历程

图表2：一二线城市白领对智能电视的了解程度（单位：%）

图表3：一二线城市白领中对智能电视了解程度的性别差异（单位：%）

图表4：消费者再次购买电视时的类型偏好（单位：%）

图表5：消费者购买智能电视的价格偏好（单位：%）

图表6：现有市场上智能电视价格满足消费者的偏好（单位：元）

图表7：影视剧在线观看媒介选择（单位：%）

图表8：影视剧在线观看媒介选择的性别差异（单位：%）

图表9：消费者不使用智能手机或平板电脑在线观看原因（单位：%）

图表10：市面上现有的电视盒子阵营

图表11：智能电视行业商业模式总体架构

图表12：智能电视企业商业模式的组成部分

更多图表见正文.....

详细请访问：<https://www.chyxx.com/research/202010/901761.html>